

Vendite - Magazzini - Acquisti

Vendite



## Vendite

La gestione delle Vendite di ACG Vision4 mette a disposizione tutti gli strumenti per un'amministrazione completa del ciclo attivo: dalla gestione del portafoglio ordini clienti, all'ottimizzazione dei servizi e delle consegne merci.

La fase iniziale del processo di acquisizione di un ordine può partire dalla Richiesta di Preventivo (RdP). Dalla RdP è possibile attivare il ciclo passivo per definire gli eventuali prezzi di acquisto necessari alla formulazione del preventivo stesso. Dalla definizione del preventivo (che può avvenire anche per i prospect), dall'ordine cliente o dalla successiva evasione si generano quindi i documenti di vendita. In ogni fase del processo, è possibile accedere ad un avanzato sistema di definizione delle condizioni commerciali, gestibili con listini, contratti clienti, campagne e politiche di sconto.

Il modulo gestisce le fasi di spedizione in modo integrato con il sistema dei magazzini, da cui riceve e trasferisce tutte le informazioni relative a lotti, varianti di proprietà e matricole.

I documenti di spedizione (bolla, scheda di trasporto, fattura accompagnatoria) e di fatturazione, indipendentemente dalla loro tipologia, alimentano automaticamente il sistema di contabilità generale e di controllo di gestione.

L'utilizzo nativo di sofisticati strumenti di Business Intelligence (tecnologia IBM Cognos) consente numerosissimi tipi di analisi sui dati di vendita. Le informazioni contenute nella mappatura sono a disposizione degli utenti del sistema, che possono facilmente elaborarle per realizzare i propri report e le proprie analisi. L'interfaccia intuitiva di ACG Vision4 consente di impostare con facilità percorsi di navigazione e accessi personalizzabili in funzione delle specifiche esigenze di ciascuno.



A decorative graphic on the left side of the page consisting of a blue arrow pointing up, an orange arrow pointing right, and a blue arrow pointing down, all overlapping a large orange circle.

## Funzionalità specifiche

- ▶ **MultAzienda, multidivisione**
- ▶ **Multilingua e multidivisa**
- ▶ **Pricing**
  - listini
  - campagne
  - politiche di sconto, di provvigioni, di commenti
- ▶ **Tipologie di documenti**
  - richieste di preventivo
  - preventivi
  - ordini clienti (aperti e puntuali)
  - bolle
  - fatture
  - fatture d'acconto
  - fatture pro-forma
  - fatture accompagnatorie
  - ricevute fiscali
  - scontrini
  - note di credito
- ▶ **Evasione ordine**
- ▶ **Proposte di evasione**
- ▶ **Evasione di massa ordini**
- ▶ **Picking list**
- ▶ **Gestione ciclo di approvazione**
- ▶ **Gestione sottorighe**
- ▶ **Contenitori**
- ▶ **Conto visione attivo**